



はじめまして。スマートプランニング東北の代表をしております
齊藤望美と申します。いいなの日（11月7日）に立ち上げた会社です。
最初なので自己紹介をさせていただきます。

生まれ育ちは仙台で、大学から北海道、京都で学生時代を過ごしました。広島で
大手出版会社の広告企画営業、東京では上場企業内IT部門のWebマーケティング
営業の経験を積んで参りました。震災のころ仙台に戻ってきて、法律事務所の事
務員として勤務し、2021年行政書士資格を取り、独立開業いたしました。
過去に企画営業として、クライアントの業務改善や業績アップの施策に携わって
きたため、行政書士としての仕事をやる中で、申請書のお手伝いだけでは、企業
様が求めるサポートができていないのではないかとというジレンマに悩む日もあり
ました。そんな中で、営業としての経験や行政書士としての知識を最大限に活か
して、本当にお客様が求めているサービスを提供したいと模索していたところ、

様々なご縁もあり、おかげさまでスマートプランニング東北を立ち上げることができました。

のぞみの紙ひこうき通信は、普段、事業のことに頭を悩
ませている会社の社長が『ホッと一息できる』、『新し
い視点でビジネスのアイデアが浮かんでくる』などな
ど。。。そんなお役立ち情報を定期的にお届けします。

南三陸町に行ってきました

会社を立ち上げるにあたって、この事業を共に頑張って
広げていこうという仲間たちと、定義山でお祓いをしたり、
宮城を巡ったりしてました。

震災翌日「壊滅」と報道されていた街は、住民の方
々が手を取り合って、とてもいい関係性でいらっしやる
ようにお見受けしました。

どうしたらこんなに仲良くできるんだろうって考える切
っ掛けとなり、とても勉強になりました。

さんさん商店街では、タコ飯とタコのから揚げ、そして
大好きなカニ汁をいただきました！



初めてのモアイ

逆光だなーと思って、諦め半分で撮った写真が
無茶苦茶ステキな写真になったかなと思います。

見守られている神秘的な感じにもなったので
載せてみました。

当社設立日11月7日は【大安、天赦日、天恩
日】で、2022年に6回しかなく、暦の上で最
上とされる奇跡の吉日・天赦日と大安が重な
った大開運日です！

それだけで、いいご縁に巡り合うのではない
かと期待に胸を躍らせています。

「ちょっと話を聞いてみたい」、「話を聞いて
ほしい」など、社長が思っているどんな相談
でもお気軽にご連絡ください！

お待ちしております。





スマートプランニング東北は 何をやる会社なの？

「熱意ある社長の 新たなビジネスステージを企画します」

『**熱意ある社長**』：社長であれば自社の業績を上げていきたいとお考えになるのは当然ですよね。私たちがお手伝いしたいのは、「**新しい事業を立ち上げて、自社の新しい価値を打ち出したい!**」、「**事業拡大するために、業務を改善していきたい!**」と考えていらっしゃる**社長**です。お会いしてお話する中で熱意や刺激を受け、人として尊敬でき、「共に事業を成し遂げたい」と思う方々です。

『**新たなビジネスステージ**』：私たちのお客様である中小企業の『熱意ある社長』が前に進めず足踏みをしている大きな原因は、企業経営に関わる三大課題である**新規事業を任せられる社員の採用が追いついていない、見つからないという“人材不足”**。新規事業のプランに充てられる予算が不足しているという**“資金不足”**。また、**新規事業として夢はあるがどのように打ち出していったらいいのか、明確に決まっていないという“ブランディングが弱い”**。スマートプランニング東北は、これらの課題を社長と共に熟考し、解決できるよう経験豊富なスタッフ、サービスを取り揃えております。

『**企画します**』：企画とは、必ずしも特別突出的なアイデアを出すことではございません。**社長の“夢”を実現する道筋を共に考え、実現に向けて実行可能な方策を模索し、決定していくこと**だと考えます。尚、上記の企業三大課題に対する当社の取り組みについてはVol.2で掲載する予定ですのでぜひご期待ください。

スマートプランニングの原点

スマートプランニングは2001年に大崎市古川で発足した事業が前身となり、独自の取り組みで延べ2000社以上の事業開発やプロジェクトに関わってきました。創業者（当社経営企画・統括本部）は、当時本業である店舗プロデュース業の傍ら、関西圏の広告代理店でさらなる経験を積み「社長の経営企画上の悩みをワンストップで解決したい」という強い思いから、ワンストップで『スマート』に『プランニング』する事業として名付けました。創業当時から名刺やパンフレット、看板など販促営業ツール制作を中心に、ただ物を作るのではなく、顧客の購買心理などマーケティングを戦略的に考え“売るのではなく、

求められる仕掛けづくり”を基本に企画する事業スタイルで現在も結果を出し続けています。

スマートプランニング東北は、その創業者の熱意やイジズムを受け継ぎ、Webや広報支援サービスの導入、そして土業や業界専門家との連携体制を強化し、東北の中心である仙台から全国に展開する第一歩として立ち上げた企画会社です。

スマートプランニングの原点スタイルは、中小企業の先輩社長のお話を聴き、多くの学びを得ながら成長してきた事業です。今後もまた社長の想いに心を傾けさらなる成長としていきたいと考えております。

当社のサポートについて

全国各地に企画を売りにする会社様は存在しますがその中には、企画をして終わりとか、ホームページを作って終わりとか。。。本来の目的まで伴走しないことも多くあるように見受けられます。スマートプランニング東北は、社長の夢が実現するまで、集客できるようになるまで、業績が上がるまで。目標、目的に向かってとことん社長と共に考え、解決策を探求し、実行いたしますのでご安心ください。



ご相談お待ちしております

「相談してみたら、自社商品の知的財産権をとれることがわかって将来の展望が開けた」、「事業の企画立案を依頼したら、新規事業展開の視野が広がった」など、相談がきっかけで新たな気づきや可能性が広がることはよくあります。

一人でお悩みになるよりも私たちに夢や展望を話してみませんか？

新規事業案は御社の大事な事業資産です。秘密保持契約書を締結したうえでお話を伺いますのでご安心ください。お問い合わせお待ちしております。

